

TU
ROL

- Velar por la cuota de ventas y el crecimiento de los negocios de la organización.
- Gestionar equipos de venta para lograr los objetivos comerciales.

PLANIFICA TU CARRERA



FORMACIÓN



ALCANZA TU POTENCIAL CON ESTAS HABILIDADES

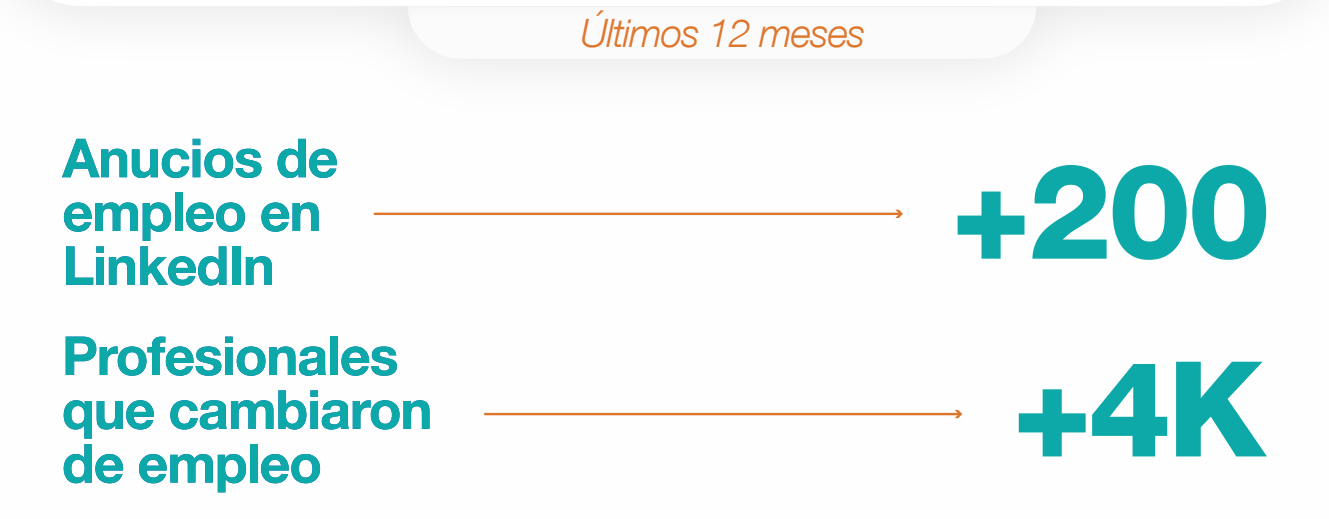


Fuente: PageGroup + LinkedIn Talent Insights

TOP 3 SECTORES



DEMANDA DE TALENTO



VER VACANTES

CONSEJO DE EXPERTO

Si es un producto muy técnico, sí piden experiencia en el sector. Pero en otros casos, especialistas de ventas de distintos rubros pueden ocupar este tipo de posiciones. Las multinacionales contratan con frecuencia profesionales provenientes de consumo masivo, por ejemplo, porque suelen pensar 'fuera de la caja'.

Pamela Fajardo / Manager Michael Page Perú

